

・・・
現場力を
強化する！

管理職・マネージャー(リーダー)に必要な

「4つの仕事力」

セミナーのねらい

ビジネス環境が大きく変わる中、管理職には多岐に渡る能力が求められます。

部下・他部門・顧客との交渉を通じて周りの協力を得ながら、新たな価値を生み出す力、部下育成やチーム力向上を目的に、メンバーと関わっていく力。これらを磨くことで、チームメンバーの力を最大化し、成果を出すことが期待されています。

本セミナーでは、管理職やマネージャーがプレーヤーから脱却し、組織視点でのマネジメント力を磨き、成果を出すために必要な4つの力についてケーススタディ・演習・情報交流を交えながら習得を図ります。

セミナー内容

1 環境変化と管理職の役割を考える

- (1)わたしたちを取り巻く変化【ワーク】
- (2)管理職・マネージャーの役割理解
～マネジメントとリーダーシップ～

2 WIN-WIN のゴールを実現<<①交渉力>>

- (1)成果を出すために必要な交渉力
- (2)交渉の4ステップと必要なスキル
- (3)交渉力現状チェック【チェックリスト】
- (4)交渉力に必要な「相手を理解する力」と「伝わる力」
- (5)合意形成のプロセス【演習】

3 部下の育成を支援する<<②考課力>>

- (1)人事考課の目的とポイント理解
- (2)納得度のベースとなるリーダーシップチェック
【ペアワーク】
- (3)考課に求められる基本姿勢
- (4)自分の特性・傾向（癖）を理解する
- (5)部下を理解する3つの力

4 多様化する部下を活かす<<③育成力>>

- (1)若手社員の離職に歯止めをかける
- (2)ベテラン社員の育成を考える【ケーススタディ】
～年上部下への関わり方～
- (3)女性部下の成長支援
～アンコンシャス・バイアスの排除～

5 現場力を高める<<④見える化力>>

- (1)「見える化」とは何か？
- (2)「見える化」の3要素は「気づく→わかる→できる」
- (3)「見える化」の現状チェック
- (4)現場力向上の見える化事例紹介

実施概要

日時 2026年 **12月3日(木)**
9:30～16:30(受付9:00～)

会場 博多座・西銀ビル13階 セミナー室
福岡市博多区下川端町2-1
※駐車場は準備しておりません。ご了承ください。

定員 **24名** ※定員になり次第締め切らせていただきます。
※お申し込みが最低開催人数に満たない場合は、延期もしくは中止させていただきます。ご了承ください。

受講料

	NCBリサーチ&コンサルティング会員	一般の方
1名様	23,100円(税込)	31,900円(税込)
2名様以上 (1名様につき)	19,800円(税込)	28,600円(税込)

PROFILE 講師プロフィール



株式会社 ビジネスプラスサポート
代表取締役 人財育成プロデューサー

ふじい みほよ
藤井 美保代 氏

「お互いの成長が促進される場づくり」をモットーに、参加者主体のファシリテーションを大事にしている。経営者・リーダーとしての経験と原理原則・理論を紐づけ、単なるスキルや知識、ノウハウを教えるだけではなく、それらを根付かせるために必要な姿勢までをしっかりと落とし込む。次世代の経営層・管理者育成と、女性のキャリア開発支援に力を注いでいる。2019年、株式会社ソフト99コーポレーションの社外取締役、2025年6月、ワールドビジネスセンター株式会社の社外取締役に就任。

社外という中立的な立場から、企業価値向上、社の発展のために尽力している。

お申し込み

弊社 HP <https://www.johoza.co.jp/seminar> よりお願いいたします。

お問合せ先



株式会社 NCBリサーチ&コンサルティング 研修セミナー事業部

〒812-0027 福岡市博多区下川端町2-1 博多座・西銀ビル13階 TEL(092)282-2662

NCBリサーチセミナー



ホームページの
QRコードは
こちら

