

メンバーを動かし、成果を上げる! これからの課長に求められる マインドと仕事力

課長基礎力講座 ~リーダーシップ・コミュニケーション~

セミナーのねらい

課長はビジネスパーソンとしての大きな節目、ここからが本当の「管理職」。とはいえ、課長に求められる役割は多岐にわたり、今までと視点を変える事が大きく求められます。

本セミナーでは、その中でも最も重要な「自分ではなく、人を動かし、成果を上げる」ために必須となるマインドとスキルについて、ポイントを絞ってお伝えします。

セミナー内容

- 1 素晴らしい管理職とは**
 ~理想の管理職になるために
 (1)意図的にチームの空気をつくり出す
 (2)管理職に求められる役割・行動
 (3)リーダーシップとマネジメントの違い
- 2 人を動かし、成果を上げる**
 ~苦手なメンバーを動かす、スタイル別コミュニケーション
 (1)【ワーク】異なる4つのコミュニケーションスタイル
 (2)苦手なメンバーを動かす「トリセツ」
 (3)異なるスタイルが強いチームを創り出す
- 3 チームの成果を管理する**
 ~チームを成長させるマネジメントアプローチ
 (1)【ワーク】ミッション30
 (2)成果と成長を実現する G-PDCAサイクル
 (3)強いチームに共通する3要素とは
- 4 メンバーのやりがいをマネジメントする**
 ~エンゲージメントを高める管理職の係わり方
 (1)エンゲージメントとは
 (2)Xモデルで整理するメンバーのエンゲージメント把握
 (3)メンバーに合わせた管理職としてのアプローチ
- 5 自分の言葉でチームのビジョンを語る**
 ~メンバーを動機づける
 (1)実現したいチームのビジョンを描く
 (2)【ワーク】自分の言葉でチームのビジョンを語る
 (3)まとめ

実施概要

※プログラムの詳細は変更となる場合がございます。ご了承ください。

日時 2026年 **8月5日(水)**
9:30~17:00(受付9:00~)

会場 博多座・西銀ビル13階 セミナー室
福岡市博多区下川端町2-1
※駐車場は準備しておりません。ご了承ください。

定員 **24名** ※定員になり次第締め切らせていただきます。
※お申し込みが最低開催人数に満たない場合は、延期もしくは中止させていただく場合がございます。ご了承ください。

受講料	NCBリサーチ&コンサルティング会員	一般の方
1名様	23,100円(税込)	31,900円(税込)
2名様以上 (1名様につき)	19,800円(税込)	28,600円(税込)

PROFILE 講師プロフィール

HRBC株式会社
シニアコンサルタント

やすかわ ひかる
安川 光氏



住宅メーカー、ウエディングプランナーと様々な経験を経た後に、飲料メーカー・クリクラ(株式会社ナック)の営業として新規出店を担当。お客さまと1対1で向き合う姿勢と対話を信念に、全国営業スタッフでの年間実績1位を獲得し社長賞を受賞。


様々なキャリアを経て、国内飲料メーカーにて広域を統括するマネージャーに就任。100名を超える部下をまとめつつ、常に予算目標を達成。多様な年齢・キャリアを持つメンバーをモチベートする難しさに直面する中、チームメンバーへ「感謝」の気持ちを持つことが成果に結びつくことを実感。エリアの採用と教育の責任者を兼任することとなった後は「体験し、考え、感じる」ことをベースにした教育プログラム「GrowUp研修」の立ち上げを主導。自らも講師として、離職率の大幅な低下と社員の成長に貢献する。

ひとりひとりの気持ちに深く向き合う、情熱溢れるセッションがモットー。
グロービス経営大学院大学経営研究科(MBA)修了

お申し込み 弊社 HP <https://www.johoza.co.jp/seminar> よりお願いいたします。

お問合せ先  株式会社 NCBリサーチ&コンサルティング 研修セミナー事業部

〒812-0027 福岡市博多区下川端町2-1 博多座・西銀ビル13階 TEL(092)282-2662

NCBリサーチセミナー 

ホームページの
QRコードは
こちら 