

「見て学べ!」はもう通用しない

部下・後輩を育てる 効果的な仕事の教え方

セミナーのねらい

- ◆教えるための「事前準備力」、教える人の「技術力」、教えた人への「フォロー力」。
この3つのポイントを「教えられる側」の立場で体感しながら学んでいただきます。
- ◆SOP（標準作業手順書）などに基づいて、どうやって実践すればいいのか、自分の教え方どう生かせばいいのかを具体的にイメージしていただきます。
- ◆学んだことを職場で継続して生かすことができるように「実行計画書」を作成し、上司が継続してフォローできる体制を整えていただきます。

セミナー内容

I 効果的に教えるために欠かせない「事前準備力」とは？ （講義とワーク）

1. 教える相手の「力量」を事前に把握する事前準備とは？
 - (1)教える技術もコミュニケーションスキルの一つ
 - (2)職場におけるコミュニケーションの原則
 - (3)相手の力量に合わせた教え方をおこなうコツ
2. 教える相手に「事前」に準備させる事前準備とは？
 - (1)「事前」に準備させることの3つのメリット
 - ①教える時間を短くできる
 - ②学習意欲が高まる
 - ③「相手の力量」知ることができる

II 効果的に教えるために欠かせない「教える技術力」とは？ （講義とワーク）

1. なぜ「教える技術力」が欠かせないのか？
 - (1)うまく教えられないのは？
⇒「やる気」の問題ではなく「技術力」の問題!
 - (2)仕事を「教える」とは？
⇒やって欲しい「行動」を引き出すこと!
 - (3)部下、後輩が「行動」できるように教えるには「技術」が必要!
2. 効果的に教える「教える技術」とは？
 - (1)効果的に教えるために最も大切なあり方とは？
 - (2)何を教えるのかを明確にする!
(何のために、なぜ、何を、どうやって)
【ワーク】
SOP（標準作業手順書）に基づいて何を教えるのかを明確にする。
目的や期限、具体的にしたい行動を書き出し明確にする。
 - (3)「話すのが苦手な人」でもできる効果的に教えるコミュニケーション技術とは？
 - (4)教えたことをやり続けさせる承認技術

III 効果的に教えるために欠かせない「フォロー力」とは？ （講義とワーク）

1. 効果的に教えるためのフォロー体制とは？
 - (1)仕事を覚えさせるための計画性と仕組みを作ること
 - (2)仕事を覚えさせるためのPDCAサイクルを回すこと
 - (3)仕事を覚えさせない課題を明らかにする視点を持つこと
※やる気(精神論)だけの問題にしない!
2. 効果的に教えるフォローのコツとは？
 - (1)相手に合わせたフォローをすること
⇒タイプ別フォローのポイント!
 - (2)言ったもん負けを作らない!
⇒問題点などを気軽に話せる雰囲気を作る。

- (3)「頑張ります。」「努力します。」でOKにしないこと。
⇒アクションプランを6W3Hで確認する!
- (4)納得感を確認しているか？
⇒人は納得しないと行動しない!

IV セミナーのまとめ

- (1)どうやってあなたの現場で学んだことを生かすのか？
- (2)学んだことをどこで実行するのか
(アクションプランを完成させる)

実施概要

日時 2026年 7月10日(金)
9:30~16:30(受付9:00~)

会場 博多座・西銀ビル13階 セミナー室
福岡市博多区下川端町2-1
※駐車場は準備しておりません。ご了承ください。

定員 24名 ※定員になり次第締め切らせていただきます。
※お申し込みが最低開催人数に満たない場合は、延期もしくは中止させていただく場合がございます。ご了承ください。

受講料

| | NCBリサーチ&コンサルティング会員 | 一般の方 |
|-------------------|--------------------|-------------|
| 1名様 | 23,100円(税込) | 31,900円(税込) |
| 2名様以上 (1名様につき) | 19,800円(税込) | 28,600円(税込) |

PROFILE 講師プロフィール



デュナミス代表 藤井 恵嗣氏

元牧師という異例の経歴を持ち、日本人にマッチするリーダー育成、組織変革に従事する。経営者や経営幹部コーチングをはじめ、J1クラブチームコーチへのコーチングアドバイス、若手政治家、行政官僚など多ジャンルの人材にコーチとして関わりOne to One Coachingを行い、個々の人生とビジネスの両面でのサポートを得意とし、専門テーマは、人材育成、組織マネジメント、働き方改革など多岐にわたる。

お申し込み 弊社 HP <https://www.johoza.co.jp/seminar> よりお願いいたします。

お問合せ先 株式会社 NCBリサーチ&コンサルティング セミナー事業部

〒812-0027 福岡市博多区下川端町2-1 博多座・西銀ビル13階 TEL(092)282-2662

NCBリサーチセミナー

ホームページのQRコードは
こちら

