セミナー対象者 🌉 管理職、リーダー、管理職・リーダー候補の皆様、部下を持つ立場の皆さま

来場形式

新企画

上司・先輩に知ってほしい

「部下の気持ち」がわかるセミナ

~若手(部下)を理解し、マネジメントに活かす~



セミナーのねらい

誰しも部下の時代があったと思います。 当時こんな問題や悩みを持っていませんでしたか?

- ・どうして上司は私の気持ちを理解してくれないんだ?
- もっと分かりやすく説明してほしい・・
- もう少し気にかけてほしい
- 全然、私の話を聞いてくれない・・

など、時が経過するにつれて当時の問題を忘れていませんか?同じような上司になっていませんか? ハッと思われた方、部下の気持ち、価値観の違いを再認識し、今の時代に合ったマネジメントを学んで成果を 出していきましょう。

セミナー内容

1 部下の気持ちを理解する

(1)かつての自己(部下時代)を振り返る

- (2)世代ごとの働く目的を理解する
- (3)部下から求められていることは?

2) 上司・先輩としての "在り方"

- (1)自己マネジメント診断
- (2)部下育成診断
- (3)組織の目的

3 「心」を掴む伝え方

- (1)部下とのコミュニケーションポイント
- (2)部下が求めている4つの気持ち
- (3)伝え方の基本
- (4)[声をかける]から[声をかけられる]関係へ

4 「成果」に繋げる

(1)部下を叱って動かす時代は終わった、正しく導く (2)やる気がでる言葉・無くす言葉

5 まとめ

(1)覚悟とビジョンを明確にする (2)今後の自身の顕在的かつ潜在的な課題

実施概要

※プログラムの詳細は変更となる場合がございます。 ご了承ください。

時 2026年 2月19日(木)

9:30~16:30(受付9:00~)

博多座・西銀ビル13階 セミナー室 福岡市博多区下川端町2-1

※駐車場は準備しておりません。ご了承ください。

定員 24名

※定員になり次第締め切らせていただきます。 ※お申し込みが最低開催人数に満たない場合は、 延期もしくは中止させていただく場合がございます。 ご了承ください。

受講料

	NCBリサーチ&コンサルティング会員	一般の方
1名様	23,100円(税込)	31,900円(税込)
2名様以上 (1名様につき)	19,800円(税込)	28,600円(税込)

PROFILE 講師プロフィール



えがわ ータルビジネスマネジメント株式会社 潁川 和矢氏

大学で経済学を学び卒業後、2017年総合商社の営業職 としてキャリアをスタート。個々のニーズに応じた「モノ」 「コト」「ヒト」を提案する提案型営業を実践。その後、 医療機器メーカーにて、実際の運用や効果に焦点を当てた コンサルティング・指導業務に従事し、多くの現場課題 解決に貢献。

2024年より、地場中小企業を専門に支援するトータルビジネスマネジメント 株式会社に入社。現在は取締役・マネジメントコンサルタントとして活躍中。 「伝える・伝わる」をモットーに、受講者の立場に寄り添いながら、実践的 かつ熱意ある指導が人気。柔軟かつ丁寧なサポートで、中小企業の人材育成 と組織強化を力強く後押ししている。

お申し込み

弊社 HP https://www.johoza.co.jp/seminar よりお願いいたします。

お問合せ先

♥ 株式 NCBリサーチ&コンサルティング セミナー事業部

〒812-0027 福岡市博多区下川端町2-1 博多座·西銀ビル13階 TEL(092)282-2662

NCB リサーチセミナー



ホームページの QRコードは こちら 🏬

