セミナー対象者 若手・中堅社員の皆さま

来場形式



セミナーのねらい

仕事のあらゆる場面で話す機会は数多く出て来ます。そこで聞き手を説得・納得させる「話し方」ができるかどうか で、仕事の成果・評価は大きく違ってきます。また、近年多くの企業で、今まで以上に「仕事の効率性」が求められるよ うになり、社員一人ひとりの仕事への取り組み方の重要性が高まっています。本講座では、現在のビジネスパーソンに 不可欠な「話す力」と「仕事の効率性」の2点に焦点を絞り、そのノウハウやコツについて、演習を交えながらわかり やすく詳しく解説いたします。

セミナー内容

1 話す能力が求められる背景

- (1)仕事ができる人の共通項
- (2)話す・伝える能力は全てのビジネスパーソンの必須能力
- (3) 「話す」の基本原則

2 説得力をもたせる話し方

- (1)第一印象の重要性
- (2)正しい話し方・言葉づかいを身につける
- (3) 好印象を与えるフレーズを活用
- (4)話し上手の特徴
- (5)わかりやすく伝える条件
- (6) 説得力を倍増させる三角ロジック
- (7)数字・データ表現の工夫
- (8)聞き手の心理をつく説得話法

3 様々な場面での話し方

- (1)報告·連絡·相談
- (2)会議中
- (3)ほめる・叱る
- (4)商品説明·商談時

4 言われて動くのではなく、 自分で"考えて仕事をする"習慣をつける

- (1)常に考えるクセをつける
- (2)成功者が行っている習慣とは
- (3)考え方のコツを身につける
- (4)様々なフレームワークを知る

徹底追及!ムダを省いて"仕事の効率性"を高める

(1) 自分の一日(仕事) を見つめ直す

- (2)仕事における3%の重要性
- (3)できる人のタイムマネジメント術
- (4) 自分がすべき事、他人に任せることを見極める
- (5) 同じミス (失敗) を繰り返す人の特徴
- (6) 本当に仕事ができる環境を作る
- ※セミナーは演習を取り入れながら進めていきます。

実施概要

※プログラムの詳細は変更となる場合がございます。 ご了承ください。

時 2026年 2月3日(火) 日

9:30~16:30(受付9:00~)

会 場 博多座・西銀ビル13階 セミナー室

福岡市博多区下川端町2-1

※駐車場は準備しておりませんのでご了承ください。

定員 24名 ※定員になり次第締め切らせていただきます。

※お申し込みが最低開催人数に満たない場合は、延期もしくは 中止させていただく場合がございます。ご了承ください。

受講料

	NCBリサーチ&コンサルティング会員	一般の方
1名様	23,100円(税込)	31,900円(税込)
2名様以上 (1名様につき)	19,800円(税込)	28,600円(税込)

PRのNIM 講師プロフィール

EM I コンサルティング

福井 充雄 氏

1966年大阪生まれ。

監査法人、教育研修、経営コンサルティング会社を経 て、独立。EMIコンサルティングを設立。

製造・卸・小売・サービス業と幅広い分野にわたり組織 改革、経営計画策定、営業力強化等の経営コンサルティ ングを実施。

各種セミナー・研修講師としても活躍中で、"わかりや すく"をモットーとした丁寧な指導には定評のある人気 講師。

お申し込み

弊社 HP https://www.johoza.co.jp/seminarよりお願いいたします。

お問合せ先



〒812-0027 福岡市博多区下川端町2-1 博多座・西銀ビル13階 TEL(092)282-2662

NCB リサーチセミナー



ホームページの QRコードは こちら 🎥

