

主任、係長の役割と 『職場を強くする』4つの条件!

論理的なコミュニケーション

自信を持ち続けるセルフ・マネジメント

感情コントロール

ブレない意思決定

セミナー内容

1 主任・係長は報われない立場・役職!? 職場のキーマンである自覚を持とう!

- 1) 会社・上司からの要求が年々厳しくなっていると感じていませんか
- 2) 自分の考えや行動がはっきりと伝わらないと思っていませんか
- 3) 上司・部下・後輩からの板挟みの状況が苦しいと思っていませんか
- 4) 部下・後輩が何を考え、どんな感情をもっているのか置き去りにしていませんか
- 5) 部下・後輩に仕事を頼むより自分がやった方が早いと思っていませんか

2 人は論理で納得し、感情で動く!?

- 1) あなたは論理を重視するタイプ!?
それとも感情を大事にするタイプ!?
- 2) そもそも論理的であるということはどういうことか
- 3) 【ケース】店員のセールストーク
- 4) 論理的であるためのポイントとは
- 5) あなたは上司をマネジメントできていますか!?

3 条件1 論理的なコミュニケーション

～忙しい職場ほどおすすめ!
早く正しく情報共有するためのコミュニケーション・ルール～

- 1) 相手目線にたった論理的コミュニケーション
- 2) 話に飛びがなく、つながりのあるコミュニケーション
- 3) 話にヌケ・モレがなく、安心できるコミュニケーション
- 4) 【グループワーク】アイデアを論理的にまとめる事例

4 条件2 感情コントロール

～仕事に感情を持ち込むのではなく、感情に訴えることで
納得感をもってもらおう～

- 1) 【ケース】なかなか心を開かない後輩社員
- 2) 相手の話を引き出すための傾聴スキル
- 3) 【グループワーク】感情に配慮するディスカッション事例
- 4) 本当に納得してもらうためのコミュニケーション

5 条件3 自信を持ち続けるセルフ・マネジメント ～プロならば遠慮する必要はありません。自信を持つとは?～

- 1) 【グループワーク】自信はどこからやってくるのか!?
- 2) 自信の源泉となる4つのポイントとは
- 3) 【グループワーク】相手のポジティブな面を伝えるコミュニケーション
- 4) 【個人ワーク】明日から実行するあなたらしいアクションプラン

6 条件4 ブレない意思決定

～「会社の指示だから」「前からこのやり方だから」ではない、
意思決定の重要要素～

- 1) 【グループワーク】ディスカッションを通じて意思決定する事例
- 2) 主語と目的語を意識したコミュニケーション
- 3) さて、頭では納得したけれど、相手が動いてくれない(決められない)のはなぜか!?

実施概要

※プログラムの詳細は変更となる場合がございます。
ご了承ください。

日時 2025年 11月7日(金)
9:30～16:30(受付9:00～)

※2026年2月5日(木)にも同内容で実施予定。

会場 博多座・西銀ビル13階 セミナー室
福岡市博多区下川端町2-1

※駐車場は準備しておりませんのでご了承ください。

定員 24名 ※定員になり次第締め切らせていただきます。
※お申し込みが最低開催人数に満たない場合は、
延期もしくは中止させていただく場合がございます。
ご了承ください。

受講料

	NCBリサーチ&コンサルティング会員	一般の方
1名様	23,100円(税込)	31,900円(税込)
2名様以上 (1名様につき)	19,800円(税込)	28,600円(税込)

PROFILE 講師プロフィール



HRBC株式会社
取締役

ますだ もとなが
増田 元長氏

慶應義塾大学を卒業後、野村證券に入社し営業に携わる。
その後、学生時代体育会ゴルフ部主将だったこともあり、プロ
ゴルファーを目指し渡米。
帰国後、ビジネスの側面からスポーツに貢献するために横浜ベ
イスターズに入社。
スポンサーセールスを統括するなど球団経営の一翼を担う。
多くの利害関係者が複雑に絡むスポーツビジネスの世界におい
て、上司・同僚・部下、そして取引先を巻き込みながら調整や交渉
に奔走。日々の業務に追われる中で、論理と感情のバランス感覚
を持つことの重要性を痛感する。
その傍ら、大学院でスポーツビジネス経営論を学ぶ。
組織マネジメントを専門とし、一人ひとりの強みを伸ばす人財育
成に使命感を持ち現職に至る。
実体験から得たプロフェッショナルアスリートや専門性の高い
組織・集団の実例をふんだんに盛り込んだ情熱あふれるセッ
ションはクライアントから高い評価を得ている。
慶應義塾大学大学院健康マネジメント研究科非常勤講師。

お申し込み

弊社 HP <https://www.johoza.co.jp/seminar> よりお願いいたします。

お問合せ先



株式会社 NCBリサーチ&コンサルティング セミナー事業部

〒812-0027 福岡市博多区下川端町2-1 博多座・西銀ビル13階 TEL(092)282-2662

NCBリサーチセミナー

検索

ホームページの
QRコードは
こちら

