

要するに何?と言わせない 論理的に伝える・教える思考と技術

～聴き手が理解しやすいように、話の展開を整理して伝える～

こんなこと、
ありませんか?

話がまわりくどいと言われたことがある…、緊張すると頭が真っ白に…、
部下、後輩、顧客に自分の考えを伝えるのが苦手…

セミナーのねらい

1. 上司や顧客・部下に自己の見解を簡潔明瞭に伝達するためのスキルを実践的に学ぶ
2. 「答えるべきことに応え」「明確な根拠をつける」の意義と手法を徹底的に学ぶ
3. 最終的には、「論理の三角形構造」という最強の思考道具をマスターする
4. TPOにより、声量・表情・ジェスチャーなども必要になることを理解する

セミナー内容

1 プロローグ

- (1)「話す」ということに慣れましょう!
- (2)こんなことに心あたりはありませんか? 例えば…
 - ・上司から、「要するに何が言いたい?」と言われたことがある
 - ・なぜ、* * 部長・△△さんの話は分かり易いのか?
 - ・なぜ、人前で話すとき頭が真っ白になるのか?
 - ・上司から「そんなことを聞いているのではない」と指摘されたことがある
 - ・「根拠は何?」「もっと具体的に…」と指摘されたことがある

2 お客様・上司・部下の立場で話をする習慣がありますか?

- (1)説明や報告の上手な人・下手な人の相違点は?
- (2)左脳(バーバル)と右脳(ノンバーバル)の双方に訴求する
- (3)「話の内容」「スキル」「人柄」の3つのバランス

3 「話す・伝える・教える」5つの極意

～課題を的確に捉え、
明確な根拠をつけ、ストーリー立てて話す～

4 90秒で伝えるべきことを正しく伝える

- (1)グループ内でファーストプレゼンテーション
 テーマ① 私はどんなキャラクター?
 (2)イシュー(issue)の徹底理解
 (3)イシューの練習とまとめ

5 わかりやすい話し方に不可欠な論理的思考

- (1)わかりやすい説明(プレゼンテーション)に求められる要素
- (2)論理的な話し方を実践するために必要な道具箱
 ～ピラミッドストラクチャーとは?～

6 わかりやすく論理的に話せる手法を極めよう!

- ～ピラミッドの枠組みである「MECE」とは～
- (1)思考のモノ・ダブリを防ぐ「MECE」とは?
 - (2)「MECE」の思考徹底トレーニング
 - (3)ピラミッドの事例紹介

7 簡潔に正しく伝え、上司・部下を動かす演習

- ～ピラミッドストラクチャーを組み立てよう!～
- テーマ① 私はどんなキャラクター?
 テーマ② 春夏秋冬、私の最も好きな季節は?

8 右脳力(ノンバーバル)で迫力をもって伝える

- (1)いざ、本番で大切なのは非言語の世界
- (2)話し方(姿勢・表情・抑揚)の7つの極意[演習]
- (3)話し方の実習(テーマ①もしくはテーマ②)
 テーマ① 私はどんなキャラクター?
 テーマ② 春夏秋冬、私の最も好きな季節は?

9 本研修のまとめ

～いざ出陣!明朝、上司にセミナーの報告

実施概要

※プログラムの詳細は変更となる場合がございます。ご了承ください。

日時 2025年 9月10日(水)
9:30～16:30(受付9:00～)
※内容は同一です。ご都合の良い日程をお選びください。

会場 博多座・西銀ビル13階 セミナー室
福岡市博多区下川端町2-1
※駐車場は準備していません。ご了承ください。

定員 24名 ※定員になり次第締め切らせていただきます。
※お申し込みが最低開催人数に満たない場合は、延期もしくは中止させていただく場合がございます。ご了承ください。

受講料

	NCBリサーチ&コンサルティング会員	一般の方
1名様	23,100円(税込)	31,900円(税込)
2名様以上 (1名様につき)	19,800円(税込)	28,600円(税込)

PROFILE 講師プロフィール



ビジネスディベロップサポート
代表

おおかる としちか
大軽 俊史 氏

同志社大学商学部卒。マーケティング企画会社での営業・企画を経て、日本総合研究所にて経営コンサルティング活動に従事する。平成20年独立。事業戦略からマーケティング戦略、人事・組織戦略という、経営戦略の一連のプロセスをワンストップで構築支援する数少ないコンサルタント。経営の最大課題は、人材のモチベーションマネジメントであると考え、「人を惹きつける情熱を持った人材を養成すること」を指導モットーとしている。笑顔・情熱・理論で社員のやる気に火をつけるパッションクリエーターとして、クライアントより絶大な信頼を得ている。近年では年間200日以上セミナー・研修を担当し、実例と理論を組み合わせた大軽メソッドは「楽しく・分かり易い」と大変好評を得ている。

お申し込み 弊社 HP <https://www.johoza.co.jp/seminar> よりお願いいたします。

お問合せ先 株式会社 NCBリサーチ&コンサルティング セミナー事業部

〒812-0027 福岡市博多区下川端町2-1 博多座・西銀ビル13階 TEL(092)282-2662

NCBリサーチセミナー

ホームページの
QRコードは
こちら

