

チーム・組織を動かし 部下を育てるリーダーシップの極意

強さだけでは人は動かない！
論理性と誠実さを兼ね備えた真のリーダーシップとは？

セミナーのねらい

組織のメンバーが多様化していく中、部下が受け身的で自分から動いてくれない、個々としての能力は高いのに組織としての成果が上がらない・・・など、これまでの自分自身のリーダーシップのあり方に戸惑いを感じている方も多いのではないのでしょうか。リーダーシップは限られた人が持つ、生まれ持った能力とも言われます。しかし、リーダーシップは能力ではなくチームや組織を動かすスキル、つまり後天的に習得できるスキルなのです。リーダー自身が強みを活かし、部下の強みを伸ばす。継続的に成果をあげるリーダーシップとは・・・このセミナーでは、リーダーシップの要諦である「人を動かす」ことに焦点をあて、一日じっくりと学んでいきます。皆さまの積極的なご参加をお待ちしております。

セミナー内容

- 1 リーダーシップとは何か、その本質とは何か**
 - ①あなたの組織は活性化していますか
 - ②組織活性化策とリーダーに求められる3つの視点
 - ③リーダーシップとマネジメントの明確な違いを知る
 - ④部下は自らの能力を最大限に発揮しているのか
 - ⑤部長の仕事、課長の仕事、そこに共通するリーダーシップとは
- 2 人は強みでしか成果をあげることはできない!?**
 - ①リーダーシップ・スタイル診断 ～6種類のリーダーシップ
 - ②リーダーシップを組織内で機能させるとは
 - ③状況に応じてリーダーシップスタイルを使い分ける
 - ④プロフェッショナル経営者から学ぶリーダーシップ
 - ⑤率先垂範から協働関係へ マネジメントの環境変化
- 3 部下を動かし部下を育てるリーダーシップ**
 - ①相手を動かす前にしっかりと部下を観察できているか
 - ②適切なプレマネ・バランスと部下育成の要諦
 - ③【ワーク】与えられた一枚の指示書
 - ④組織成果の達成と部下への動機付け
 - ⑤リーダーとフォロワーの関係、そこにあるリーダーシップ
- 4 伝える、伝わるコミュニケーションとは**
 - ①相手を動かすメリットの伝え方
 - ②成果をあげるリーダーのプライオリティ（最優先事項）とは
 - ③部下と共有すべき5つの必要不可欠な情報とは
 - ④部下とどのように信頼関係を構築するか
 - ⑤情報を“待つ”企業文化と“取りに行く”企業文化
- 5 継続的に成果をあげるリーダーシップ**
 - ①組織は戦略にしたがいが、戦略はビジョンにしたがう
 - ②対立場面での意思決定会議
 - ③上司を上手に動かすことボスマネジメントとは
 - ④ステークホルダーにきちんと説明責任を果たす
 - ⑤今日の学びと明日から具体的に実践すること

実施概要

※プログラムの詳細は変更となる場合がございます。ご了承ください。

- 日時** 2024年 **6月11日(火)**
9:30～16:30(受付9:00～)
- 会場** 博多座・西銀ビル13階 セミナー室
福岡市博多区下川端町2-1
※駐車場は準備しておりませんのでご了承ください。
- 定員** 24名 ※定員になり次第締め切らせていただきます。
※お申し込みが最低開催人数に満たない場合は、延期もしくは中止させていただく場合がございます。ご了承ください。

受講料

	NCBリサーチ&コンサルティング会員	一般の方
1名様	22,000円(税込)	30,800円(税込)
2名様以上 (1名様につき)	18,700円(税込)	27,500円(税込)

PROFILE 講師プロフィール



HRBC株式会社
取締役

ますだ もとなが
増田 元長氏

慶應義塾大学を卒業後、野村證券に入社し営業に携わる。その後、学生時代体育会ゴルフ部主将だったこともあり、プロゴルフファーを目指し渡米。帰国後、ビジネスの側面からスポーツに貢献するために横浜ベイスターズに入社。スポンサーセールスを統括するなど球団経営の一翼を担う。多くの利害関係者が複雑に絡むスポーツビジネスの世界において、上司・同僚・部下、そして取引先を巻き込みながら調整や交渉に奔走。日々の業務に追われる中で、論理と感情のバランス感覚を持つことの重要性を痛感する。その傍ら、大学院でスポーツビジネス経営論を学ぶ。組織マネジメントを専門とし、一人ひとりの強みを伸ばす人材育成に使命感を持ち現職に至る。実体験から得たプロフェッショナルアスリートや専門性の高い組織・集団の実例をふんだんに盛り込んだ情熱あふれるセッションはクライアントから高い評価を得ている。慶應義塾大学大学院健康マネジメント研究科非常勤講師。

お申し込み

弊社 HP <https://www.johoza.co.jp/seminar> よりお願いいたします。

お問合せ先



株式会社 NCBリサーチ&コンサルティング セミナー事業部

〒812-0027

福岡市博多区下川端町2-1 博多座・西銀ビル13階

TEL (092) 282-2662

NCBリサーチセミナー

ホームページの
QRコードは
こちら