

知らなかったでは済まされない

危ない会社の見分け方 与信限度の決め方



セミナー内容

- 1 **もしも取引先が倒産したら**
 - 1) 取引先の倒産による経営の危機
 - 2) 新会社法で見直す与信管理のポイント
- 2 **今、求められる与信管理とは**
 - 1) 与信管理における営業担当者の役割
 - 2) 信用とは・信用取引とは
 - 3) 与信管理・信用調査の目的
 - 4) 信用判断のポイント
 - ①どんな経営者に信頼はおけるか
 - ②会社全体から見たポイント
- 3 **危ない会社の見分け方**
～事例に学ぶ、会社の健康度チェック～
 - 1) 危ない会社の判定・・・取引開始時も継続中もここをチェックせよ
 - 2) 危ない会社・・・会社は病気にかかり潰れていく
 - 3) 危ない経営者を見るポイント
 - 4) 想定される危険性・・・信用不安情報収集の要素と情報
 - 5) こんな社員のいる会社は危ない
 - 6) 仕入面から見た危険性
 - 7) 販売と回収状況から見た危険性
 - 8) 固定資産と立地条件の危険性
 - 9) 集金時における危険性
 - 10) 危険な手形・要注意手形・融通手形を見分けるコツは
 - 11) 危険な社内雰囲気チェックポイント
 - 12) 危険な兆候・信用の多面性
- 4 **営業観測のまとめ**
一定性要因を中心とする動態分析—
 - 1) 中小企業を見るチェックシート(まとめ)
 - 2) 誰にでも分かる定性分析(動態分析の点数化)の総合判断
- 5 **与信のためのやさしい決算書の読み方**
 - 1) 決算書のここを見ればわかる
 - 2) 損益計算書の見方(5つの利益と4つの費用)
 - 3) 貸借対照表
 - ①3つの資本(どこから金を調達しているか)
 - ②隠れた部分(どこに金が寝ているか)
- 6 **与信のためのやさしい経営分析のポイント**
 - 1) 経営分析の二大目的は何か
 - 2) 在庫交差率とは・・・粗利益率が高くとも在庫の回転率が低ければ問題

- 3) もう一つの流動比率・・・流動比率が高くとも資産の回転率が低ければ大問題
- 4) 月商対比倒産分岐点比率とは
- 5) 経営分析(財務分析)の限界と落とし穴
- 6) キャッシュフロー分析の重要性

- 7 **実務的な与信限度の設定のしかた**
 - 1) 与信限度(取引限度)設定方法の体系
 - 2) 与信限度設定のポイント
 - 3) ケーススタディによる与信限度の決め方
 - 4) 与信限度は半年毎、必ず見直し
 - 5) 与信限度の簡便法の限界と落とし穴

- 8 **緊急時に備えた危機管理体制とは**
 - 1) 倒産の過程(企業はどのようにして倒産するのか)
 - 2) 緊急時の対応・社内体制づくりと対策
 - 3) 債権保全策・営業担当者がやるべき債権保全と回収
 - 4) 上手に商品を引き揚げるコツは
 - 5) 債権譲渡通知書・一括債権譲渡の登記とは
 - 6) 代理受領委任状をもらって回収するコツは
 - 7) 連帯保証人からの回収方法

実施概要

日時 平成20年 **6月13日(金)**
9:30～16:30(受付9:00～)

会場 **福岡市博多区下川端町2-1**
博多座・西銀ビル13階 セミナー室
※駐車場は準備しておりませんのでご了承ください。

定員 **40名** ※定員になり次第締め切らせていただきます。

受講料	(1名様につき)	
	NCB経営情報サービス会員	一般の方
	18,000円	23,000円

※消費税・テキスト代を含みます。

PROFILE 講師プロフィール



与信管理実務コンサルタント

武藤 豊氏

福岡県生まれ。福岡県立東筑高等学校卒。早稲田大学法学部卒。
経理 株式会社入社。取引先信用調査、与信管理、関連会社の経営管理等に携わり多くの経験を重ね、与信管理について幅広い知識と確実な実践力を修得する。

東京本社審査部長、常務理事を経て独立、与信管理専門のコンサルタントとして数多くの企業でコンサルティングにあたる。豊富な実務経験にうらづけられた実践的な講義に定評がある。

【著書】『取引先を見るチェックポイント』
・『中小企業の取引先を見る逆チェックポイント』
・『営業マンの与信管理』(社内出版)

お申し込み・お問い合わせ先



西日本シティ銀行グループ
株式会社

NCB経営情報サービス セミナー事業部
〒812-0027 福岡市博多区下川端町2-1 博多座・西銀ビル13階

TEL.(092)282-2662 FAX.(092)263-1545

九州情報座 <http://www.johoza.co.jp/> セミナーはホームページからご覧いただけます。

危ない会社の見分け方・与信限度の決め方

参加申込は

FAX(092)263-1545

下記ご記入の上
このままFAXにて
お申し込みください。

お申し込み担当者欄

貴社

お申し込み責任者

フリガナ 貴社名	西日本シティ銀行 お取引店名	
ご住所〒	支店	
	TEL ()	—
	FAX ()	—
フリガナ ご氏名	男・女 ()	E-mail
所属	役職	<input type="checkbox"/> NCB経営情報サービス会員 (No.) <input type="checkbox"/> 一般の方
備考欄		

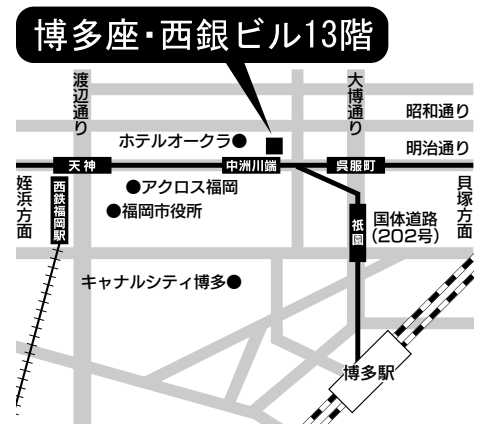
ご参加者欄

参加者ご氏名	性別	年齢	所属部署名	役職	E-mail
フリガナ	男・女				
フリガナ	男・女				
フリガナ	男・女				
フリガナ	男・女				
フリガナ	男・女				

- 上記の参加申込書にご記入の上、このままFAXにてお申し込みください。
ホームページ：<http://www.johoza.co.jp/>からもお申し込みいただけます。
お申し込み受付次第、「お申し込み責任者」様宛に受講票をお送り致します。
- ※上記お申し込み情報を元に、今後NCB経営情報サービスから各種サービスのご提案、ご案内をさせていただく場合があります。
- 本会場での録音・録画・写真撮影はご遠慮ください。
- 受講料は**セミナーの3日前までに下記の口座**にお振込みください。
なお領収書の発行は省略し、「振込受取書」を領収書に代えさせていただきます。
NCB経営情報サービス会員18,000円／一般の方23,000円（1名様につき）
（請求書の発行はいたしておりません。必要な場合はお申し出ください。）

受講料 お振込先 西日本シティ銀行 博多支店「(株)NCB経営情報サービス」
普通口座 No. 1245145 ※お振込手数料は貴社にてご負担願います。

- 取り消しの場合は開催日の3日前までにご連絡ください。
セミナー当日のキャンセルはご返金致しかねます。
- 参加人数が少ない場合は中止することもありますのでご了承ください。



お申し込み・お問い合わせ先



西日本シティ銀行グループ

株式会社

NCB経営情報サービス セミナー事業部

〒812-0027 福岡市博多区下川端町2-1 博多座・西銀ビル13階

TEL.(092)282-2662 FAX.(092)263-1545