

セミナー対象者 効率的営業を実現したい、組織営業を実現したい経営者・営業責任者限定

効率的営業を実現したい、組織営業を実現したい経営者・営業責任者限定

営業プロセスマネージメント 導入講座

業績不振は部下のせいではありません。経営者の責任です。
「やっぱり変だよ日本の営業」で話題の宋文洲氏のソフトブレン
式営業プロセスマネージメント法を完全公開!

営業プロセスマネージメントとは?

売上げという結果にばかり目が向きがちな営業管理において「業務プロセスを整理・分析し、どうすれば効率的・効果的に目標が達成できるのか?という改善を継続的に行うこと」です。

セミナーのねらい

- ・人材がいなくとも業績が上がる組織を作る方法が分かる。
- ・営業効率化の具体的手法が分かる。
- ・経験、勘に頼らない営業の本質が分かる。
- ・営業業務のムリ・ムダ・ムラが見える化し、排除できる。
- ・マネージメントの本質が分かる。

セミナー内容

- なぜ営業にプロセスマネージメントが必要なのか?**
 - (1) 業績向上に経験、勘は必要か? どう活かすべきか?
 - (2) 営業をプロセスで見る必要性和その効果
 - (3) 営業マン育成に効果を発揮する営業プロセスマネージメント
- 実例にみる経営者・営業マネージャーの役割**
 - (1) 宗文洲に見る経営者・営業マネージャーのあるべき姿
 - (2) 営業プロセスマネージメント導入失敗事例に見る経営者の姿
 - (3) 営業プロセスマネージメント導入成功事例に見る経営者の姿
 - (4) 営業に関して経営者が持つべき姿勢
- 実際に御社営業業務をプロセスに分解してみよう**
 - (1) スキルの高い営業マンがいなくとも売上げをアップする営業組織構成
 - (2) 従業員が知らない御社の強みを知る
 - (3) ターゲット層、営業手法を正しく知る。
 - (4) 売り込まなくても営業プロセスマネージメントで売上5倍の方法
- 営業プロセスマネージメント実践導入(集客、見込み客フォロー編)**
 - (1) 営業ツールを正しく使いこなす
 - (2) 時間をかけずに効果を出す見込み客フォロー方法
- 営業プロセスマネージメント実践導入(販売・見極め、ファン化編)**
 - (1) クロージング前にチェックすべきポイント

- (2) 業績向上のために受注後やるべきこと
- (3) 営業マン育成のツボ

- 6 宿題説明**
 - (1) 営業プロセスマネージメント導入ワークシート記入方法説明

実施概要

日時 平成20年 **11月21日(金)**
9:30~16:30(受付9:00~)

会場 福岡市博多区下川端町2-1
博多座・西銀ビル13階 セミナー室
※駐車場は準備しておりませんのでご了承ください。

定員 **30名** ※定員になり次第締め切らせていただきます。

受講料	(1名様につき)	
	NCB経営情報サービス会員	一般の方
	20,000円	25,000円

※消費税・テキスト代を含みます。

PROFILE 講師プロフィール



ソフトブレン・サービス株式会社
成長企業企業プロデューサー

小松 弘明 氏

1961年 高知県生まれ。1984年 早稲田大学法学部卒業。三和銀行(現三菱東京UFJ銀行)に入行。2000年 ソフトブレン入社。16年間の都市銀行勤務後、ビジネス書のベストセラー『やっぱり変だよ日本の営業』の著者、宋文洲と5年間でソフトブレン株式会社を一部上場企業に成長させる。銀行員時代を含め、数多くの企業経営者からの相談を受けるなど、営業プロセス構築に関するコンサルティングで中堅・中小ベンチャー企業の経営者からの支持も高い。

お申し込み・お問い合わせ先



西日本シティ銀行グループ
株式会社

NCB経営情報サービス セミナー事業部

〒812-0027 福岡市博多区下川端町2-1 博多座・西銀ビル13階

TEL.(092)282-2662 FAX.(092)263-1545

九州情報座 <http://www.johoza.co.jp/> セミナーはホームページからご覧いただけます。

営業プロセスマネージメント導入講座

参加申込は

FAX(092)263-1545

下記ご記入の上
このまま FAX にて
お申し込みください。

お申し込み担当者欄

貴社

お申し込み責任者

フリガナ 貴社名	西日本シティ銀行 お取引店名		支店
ご住所〒	TEL ()		—
	FAX ()		—
フリガナ ご氏名	男・女 (オ)	E-mail	
所属	役職	<input type="checkbox"/> NCB経営情報サービス会員 (No.) <small>※会員No. がご不明な場合は空欄でも構いません</small>	
		<input type="checkbox"/> 一般の方	
備考欄			

ご参加者欄

参加者ご氏名	性別	年齢	所属部署名	役職	E-mail
フリガナ	男・女				
フリガナ	男・女				
フリガナ	男・女				
フリガナ	男・女				
フリガナ	男・女				

- 上記の参加申込書にご記入の上、このままFAXにてお申し込みください。
ホームページ：<http://www.johoza.co.jp/>からもお申し込みいただけます。
お申し込み受付次第、「お申し込み責任者」様宛に受講票をお送り致します。
- ※上記お申し込み情報を元に、今後NCB経営情報サービスから各種サービスのご提案、ご案内をさせていただく場合があります。
- 本会場での録音・録画・写真撮影はご遠慮ください。
- 受講料は**セミナーの3日前までに下記の口座**にお振込みください。
なお領収書の発行は省略し、「振込受取書」を領収書に代えさせていただきます。
NCB経営情報サービス会員20,000円／一般の方25,000円（1名様につき）
（請求書の発行はいたしておりません。必要な場合はお申し出ください。）

受講料 お振込先 西日本シティ銀行 博多支店「(株)NCB経営情報サービス」
普通口座 No. 1245145 ※お振込手数料は貴社にてご負担願います。

- 取り消しの場合は開催日の3日前までにご連絡ください。
セミナー当日のキャンセルはご返金致しかねます。
- 参加人数が少ない場合は中止することもありますのでご了承ください。



お申し込み・お問い合わせ先



西日本シティ銀行グループ

株式会社

NCB経営情報サービス セミナー事業部

〒812-0027 福岡市博多区下川端町2-1 博多座・西銀ビル13階

TEL.(092)282-2662 FAX.(092)263-1545